הכנה להצגה בפני מעגל של קרן בקטנה

נציגי הפרויקטים היקרים! מסמך זה נועד לסייע לכם להכין את עצמכם בצורה הטובה ביותר לקראת הפגישה עם מעגל של קרן בקטנה, להכין אתכם לחוויה וכן לסייע לכם לקבל את המקסימום מפגישת המעגל- המעגלים שלנו מורכבים מקבוצות של אנשים, שמן הסתם, לכל אחד יש את הכישורים, רשת הקשרים והרעיונות שלו. יכול מאוד שתקבלו מן המעגל גם קשרים, רעיונות, ידע וכו'. וכמובן, זוהי הזדמנות שלכם לחשוף את העשייה המדהימה שלכם, ולקבל ניסיון בגיוס משאבים ועמידה מול קהל.

קודם כל- ברכות! אם הגעתם לשלב זה, כנראה שהמעגל התרשם מן הפרויקט שלכם מאוד, ונכנסתם לרשימת שלושת המעגלים הסופיים, שאחד מהם יקבל את המענק.

מניסיוננו, אלו הדברים שעליכם לקחת בחשבון:

- ☑ לרוב, פגישות המעגלים שלנו מוגבלות בזמן, ולכן על ההצגה שלכם להיות קצרה וממוקדת, ועליכם לתכנן את הזמן שלכם נכון. באם אתם לא יודעים כמה זמן יש לרשותכם- שאלו את נציג המעגל שדיבר עמכם.
- ☑ כמו כן, בקשו מנציג המעגל מעט פרטים על הנאמנים במעגל, לימדו מיהו קהל היעד שלכם. האם הם דוברי עברית? האם תידרשו לדבר בשפה אחרת? מה הרקע של המשתתפים? יכול להיות שזה יהיה לכם לעזר לדעת שכל המעגל מורכב מאנשי אמנות ותרבות/עורכי דין/אנשי הייטק...
- ☑ חשוב שתגיעו מוכנים לשאלות שהנאמנים ישאלו אתכם.
- ☑ נקודות שאנו ממליצים להתייחס אליהן בהצגה:
  - קהילה - ספרו קצת על ההקשר, הרקע של הקהילה לה אתם נותנים מענה, מי קהל היעד שלכם?
  - מה הצרכים העולים מן השטח?
  - הארגון- ספרו קצת על הארגון שלכם- מה אתם עושים?
  - הפרויקט עצמו- מה אתם מתכננים לעשות? מהי החשיבות של הפרויקט?
  - מה תעשו עם המענק - זוהי נקודה קריטית. ספרו על ההשפעה שתהיה לכסף של המענק- כיצד
  - תשתמשו בו, למי תצליחו להגיע/מה תצליחו להפיק ממנו/ בעזרתו?
- ☑ אנחנו לא ממליצים להגיע עם מצגת, מאחר וההיערכות לכך מסרבלת את ההצגה וגוזלת זמן יקר.
- ☑ רושם ראשוני נקבע לא רק ממה שתגידו אלא גם מהאופן בה דברים נעשים- הגיעו בזמן ומוכנים.

זיכרו, גם אם לא תקבלו את המענק, הפרויקט שלכם נשאר במערכת, וייתכן ומעגלים אחרים יבקשו להיפגש עמכם. יתרה מכך, ההכרות עם חברי המעגלים שלנו עשויה לתרום לכם גם בידע, ניסיון בהצגה, קשרים רלוונטיים ועוד.